



NG DIVISION
PLUS QUE DES CHIFFRES

GUIDE 1

Les 7 erreurs qui coûtent cher aux entrepreneurs

Dylan Gendron, conseiller en sécurité financière
581 397 7668 · dylan.gendron@ngdivision.com

Être entrepreneur, c'est prendre des décisions tous les jours. Certaines ont peu de conséquences, d'autres peuvent avoir un impact énorme sur ton entreprise et tes finances personnelles. Le problème, c'est que les erreurs les plus coûteuses ne sont pas toujours évidentes. Souvent, on les découvre seulement lorsqu'un imprévu arrive. Voici 7 erreurs qui valent la peine d'être vérifiées dans ton entreprise.

1 Ne pas avoir assez de liquidités de côté.

Ton entreprise peut être rentable sur papier et quand même manquer d'argent au mauvais moment. Pose-toi une question simple : si tes revenus diminuaient fortement demain, combien de mois pourrais-tu continuer à payer tes dépenses? Avoir une réserve te donne surtout du temps pour prendre de bonnes décisions au lieu d'agir dans l'urgence.

2 Être indispensable à ton entreprise.

Si tu devais arrêter de travailler pendant quelques mois, est-ce que l'entreprise pourrait continuer normalement? Plus les ventes, les opérations, les décisions et les relations clients dépendent d'une seule personne, plus l'entreprise est vulnérable. Une entreprise solide devrait pouvoir continuer à fonctionner même lorsque son propriétaire doit temporairement s'absenter.

3 Présumer que ta situation fiscale est déjà optimisée.

Salaire, dividendes ou combinaison des deux : il n'existe pas une réponse parfaite pour tous les entrepreneurs. Ta situation personnelle, les besoins de l'entreprise et tes objectifs peuvent changer avec le temps. La bonne question n'est donc pas simplement « Est-ce que je paie beaucoup d'impôt? », mais plutôt : « Est-ce que ma stratégie actuelle est toujours adaptée à ma situation? »

4 Repousser les décisions importantes.

« Je vais regarder ça plus tard » peut facilement devenir deux ou trois ans. Protection, placements, convention entre actionnaires, planification de la relève, fonds d'urgence : quand tout va bien, ces dossiers semblent rarement urgents. Pourtant, c'est justement lorsque tout va bien qu'on a généralement le plus d'options pour se préparer.

5 Mélanger la santé financière de l'entreprise et la tienne.

Une entreprise peut avoir une excellente année sans que son propriétaire bâtisse réellement son patrimoine personnel. Ton entreprise représente une partie importante de ta situation financière, mais elle ne devrait pas nécessairement être ton seul actif. Tes objectifs personnels, ton épargne et tes investissements méritent aussi leur propre stratégie.

6

Ne pas avoir de plan pour les imprévus.

Maladie, invalidité, décès, départ d'un associé ou période difficile : personne ne souhaite que ça arrive, mais une entreprise peut s'y préparer. Qui prend les décisions? Où vient l'argent nécessaire? Qu'arrive-t-il aux employés et aux proches? Un plan établi d'avance évite d'avoir à répondre à ces questions au pire moment.

7

Ne jamais regarder l'ensemble.

Ton comptable regarde une partie de ta situation, ton banquier une autre, et différents professionnels peuvent intervenir ailleurs. Le risque, c'est que personne ne regarde le portrait global. Au moins une fois par année, prends le temps de revoir tes liquidités, ta protection, ta fiscalité, tes investissements et tes objectifs.

À retenir : tu n'as pas besoin de tout régler demain. Commence simplement par identifier la faiblesse qui aurait le plus gros impact sur toi si quelque chose tournait mal. C'est probablement là que ton prochain effort devrait aller.

Vous voulez faire le point sur votre situation?

Réservez une rencontre gratuite, sans engagement. On regarde ensemble ce qui mérite votre attention en premier.

581 397 7668 · dylan.gendron@ngdivision.com